**La négociation et rédaction des contrats et accords de partenariat  interne et international**

**Modalités pratiques**

Les opérateurs algériens présentent souvent une faiblesse devant les opérateurs économiques et partenaires étrangers et ce aussi bien dans la négociation des contrats à prestations ponctuelles ou des relations partenariales durables.

Nous avons justement estimé utile d’organiser ce séminaire pour permettre aux opérateurs algériens ,tous secteurs confondus, de faire face à la mission complexe de négociation , rédaction des contrats et accords avec des opérateurs et partenaires étrangers .

**Les objectifs de la formation :**

1-Acquérir les compétences nécessaires à la négociation et à la rédaction d’un contrat et d’un accord international .

2-Maîtriser les règles juridiques applicables aux contrats internationaux et aux partenariats internationaux .

3- Maîtriser des techniques de négociation spécifiques aux accords internationaux

4- Préparer la négociation d’un contrat et d’un accord de partenariat avec une entreprise étrangère dans le cadre d’une opération d’importation ou l’exportation 5- L’apprentissage de techniques de prévention et de résolution des conflits .

6-Mesurer l’importance des différences culturelles et juridiques dans un contexte international afin d’éviter les malentendus

7-d’outiller les participants à choisir adopter la forme de partenariat la plus appropriée à leurs besoins et objectifs stratégiques .

8-Rédiger des clauses spécifiques de contrats ou accords internationaux